

Chemaxia, Concentrol is the new partner for the polyurethane industry

■ Last 16th of June at the Sporting Club of Milano2, Chemaxia organized an event with its customers to introduce the new partnership with Concentrol, an international chemical company based in Girona, Spain. Concentrol is a company with a 75-year track record in the chemical sector. The mould release division manufactures of course mainly polyurethane release agents and polyurethane foam stabilisers and also some ancillary products. Concentrol is already one of the exclusive group of leaders providing solutions to a wide variety of industrial sectors operating on all five continents and is working on a day-to basis to achieve greater market shares.

The event drew the attention of not only the well-known and widespread international technical magazine in the polyurethane sector "Urethane Technology UK", which send the journalist Miss Jane Danny, as well "Pitture e Vernici European Coatings magazine, always concerned to Company's developments. The local Authority, which is highly engaged and concerned with the companies events in this area attended the event too, and was represented by the Member of the Council Viviana Mazzei. At her speech, Ms. Mazzei praised all those who work relying on their own strength. The audience highly appreciated her speech and clapped their hands spontaneously at the end of it.

In a really delightful atmosphere, the session was opened by Fulvio Pagnozzi who stated: "We are glad to introduce to you our new partner with whom we have recently started a new cooperative activity for the Italian market".

The original role of Chemaxia has been Distributor/Sales Agent. For its founders, the most important company's objective has been since the very beginning not only the commercialization of products, but also the values of transparency, loyalty and reliability towards Principals and Customers".

Chemaxia, which has just moved to the new wider of ownership site, looks at other distributors as reference benchmarks and many of them attended the meeting. These distributors work on the Italian market pursuing the same principles and the same professional philosophy.

Part of Chemaxia philosophy is based on the principle that the more information are provided to its customers thanks to these meetings, the better the quality of the activity targeted to them". This was the fourth meeting of a series of meeting during the last two years and Chemaxia will be attending the Ramspec event in Milano, next 12th-13th October.

Chemaxia is a company which distributes chemical products and raw materials for the coatings and polyurethane sector, but also for plastic materials and leathers. Founded in 2010, although actually working since 2013, every year receives increasingly positive feedback on the market, also due to its expert technicians team, always concerned with the formulation problems tackled by their customers.

Fulvio Pagnozzi seemed rather pleased also with the outcomes of current 2016: "In the month of May we exceeded 70% of last year turnover, therefore the expected growth rate has been confirmed, like in these last years".

Mr. Ricardo Afonso from Concentrol, Area manager for the release agents for polyurethane foam market, presented the company and some of its core products. "The release agents stand for a very important part and Concentrol is able to manufacture various product range, both "tailor made" according to the customers' needs and traditional solvent and water based release agents. The key and most important aspect for Concentrol having the proper technical expertise to offer the adequate release agent and formulate it according to the customer's requirements. Concentrol release agents for polyurethane foams

Chemaxia, Concentrol è il nuovo partner per l'industria dei poliuretani

■ Lo scorso 16 Giugno allo Sporting Club di Milano2, Chemaxia ha organizzato un evento con la propria clientela per presentare la nuova partnership con la Concentrol SA, azienda chimica spagnola internazionale con sede a Girona. Concentrol è presente da 75 anni nel settore chimico. La divisione distaccanti per stampi produce ovviamente agenti distaccanti, stabilizzanti siliconici e alcuni prodotti ausiliari per le schiume poliuretatiche. Concentrol è ormai già uno dei pochi gruppi leaders in grado di fornire soluzioni adatte ad un'ampia fascia di settori industriali, opera in tutti i cinque continenti e lavora ogni giorno per acquisire quote di mercato in costante crescita.

L'evento ha suscitato l'interesse sia della rivista internazionale più specializzata e letta nel settore dei poliuretani "Urethane Technology UK" che ha inviato la sua rappresentante Miss Jane Danny, che della rivista "Pitture e Vernici European Coatings", sempre attenta agli sviluppi dell'azienda.

Presente all'evento anche l'Amministrazione locale, sempre molto attenta e sensibile alle iniziative imprenditoriali nel territorio in rappresentanza della quale è intervenuta l'Assessore Viviana Mazzei, che ha relazionato con convincente chiarezza il supporto e l'elogio a coloro i quali operano con forze proprie. La platea ha molto gradito e applaudito con spontaneità alla fine dell'intervento.

In un'atmosfera davvero piacevole i lavori sono stati aperti da Fulvio Pagnozzi dichiarando che: "Siamo lieti di presentarvi il nostro nuovo partner con il quale da poco abbiamo intrapreso insieme questo percorso per il mercato italiano.

Il DNA di Chemaxia è essere Distributori/Agenti, e quindi per i suoi fondatori non è la commercializzazione di prodotti che non possono essere uguali ma solo simili e di provenienze diverse a seconda della convenienza

del prezzo di acquisto, ma è da sempre la massima trasparenza, fedeltà di rapporto e il mantenimento degli impegni verso le Principals e i Clienti". Chemaxia, che si è appena trasferita nella nuova e più adatta sede della proprietà, guarda come modelli alle Società di Distribuzione e diverse erano presenti, che lavorano sul mercato Italiano con gli stessi principi e la stessa etica professionale.

Parte della filosofia di Chemaxia è che più informazioni dà ai propri clienti grazie anche a questi forum mirati, (questo è stato il quarto nel corso degli ultimi due anni e il prossimo ottobre sarà presente a Ramspec di Milano 12-13 ottobre) meglio possiamo lavorare per loro".

Chemaxia è un'azienda distributrice di prodotti chimici e materie prime per il settore dei coating, dei poliuretani, delle materie plastiche, pelli e cuoio.

Nata nel 2010, ma realmente operativa dal 2013, ogni anno ha sempre più riscontro sul mercato, grazie anche al suo team di esperti, sempre vicini alle problematiche di formulazione che i propri clienti devono affrontare.

Fulvio Pagnozzi è sembrato soddisfatto anche di questo 2016 in corso: "Nel mese di Maggio abbiamo raggiunto oltre il 70% del fatturato dello scorso anno, quindi vengono confermate in modo tangibile le prospettive per crescere ancora, guardando all'andamento degli scorsi anni".

Mr. Ricardo Afonso di Concentrol, responsabile vendite per i distaccanti per il mercato dei poliuretani ha introdotto l'azienda e alcuni dei prodotti del suo core business.

"Gli agenti distaccanti sono una parte molto importante e siamo in grado di produrre differenti serie di prodotti sia "taylor made" in base alle esigenze dei clienti, che i tradizionali distaccanti a base solvente e quelli concentrati e a base acquosa. La chiave e l'aspetto più importante per la Concentrol è che riteniamo di avere l'esperienza



are used in different industrial sectors such as automotive, furniture, and polyurethane primers, among many others.” Italy

is for us an important market and not only because it is near Spain. We are growing not only in Europe, but also in USA, Africa and China. Despite some excellent competitors on the Italian market, thanks to the experience and working strategies with Chemaxia as a partner, we think that we shall be able to obtain good results in an average lapse of time. To reach this goal, Concentrol is going to provide to Chemaxia total support.”

Dr. Josep Nadal introduced then the silicone stabilizers, which are manufactured to adjust the distribution of cells in the polyurethane foams and help in the stabilization of the foaming process. Concentrol tries to develop products which can reduce the release of VOC in the atmosphere and in his highly technical presentation, he introduced to the participants the different types of products for various formulations and for all polyurethane applications (moulded, rigid and conventional flexible foams). At the end of the day, Mr Franco Franzetti, CEO and Chemaxia partner, seemed very happy with the company business trend which, despite the very young age, obtains every year good results together with a steady growth rate on the market. This is clearly shown also by the year 2016. He also announced the new distribution activity for the coating and partly polyurethane sectors with a company of Bayer origin.

Mr. Franzetti underlined that success comes from personal investments and commitment, built up step by step with strength, which is different from an inherited ones and from others.

tecnica giusta per fornire il giusto distaccante e formularlo in base alla richiesta del cliente nel campo dei poliuretani, per applicazioni quali nell'automotive, arredamento, fondi in poliuretano. L'Italia per noi è un mercato importante e non solo per la vicinanza alla Spagna. Oltre che in Europa stiamo crescendo in USA, Africa ed in Cina, e grazie all'esperienza, all'introduzione e al modo di lavorare di Chemaxia come partner, nonostante alcuni ed eccellenti concorrenti nel mercato italiano, pensiamo di riuscire a raggiungere "buoni" risultati in tempi medi. Per raggiungere questo obiettivo Concentrol è intenzionata a dare totale supporto”.

Il Dr. Josep Nadal invece ha introdotto ai presenti gli stabilizzanti siliconici, prodotti per regolare la distribuzione omogenea delle particelle nelle schiume poliuretatiche e aiutare la fase di stabilizzazione nel processo di produzione. Concentrol cerca di sviluppare prodotti in grado di abbassare

i VOC nell'atmosfera e nella sua presentazione, altamente tecnica, ha spiegato ai presenti i diversi tipi per le varie formulazioni e destinati a tutte le applicazioni poliuretatiche (stampaggio, schiume rigide e flessibili convenzionali).

Alla fine della giornata il Sig. Franco Franzetti CEO e Socio di Chemaxia, è parso estremamente felice di come l'andamento degli affari si stia evolvendo per l'azienda, la quale, nonostante sia una realtà formata da poco, ogni anno sta ottenendo risultati in continua progressione sul mercato, come dimostra ampiamente anche questo 2016 e ha anticipato la prossima definizione per un'ulteriore nuova distribuzione per il settore coating e parte poliuretano, con una Società di origine Bayer.

Il Sig. Franzetti ha sottolineato che i risultati sono il frutto di investimenti e impegno personali e costruiti con tenacia, armoniosa gradualità e non ereditati da altri.